

Kauppakamarin Vientijohtajabarometri

30.4.2020

Perustiedot yrityksestä ja yrityksen kansainvälisestä liiketoiminnasta

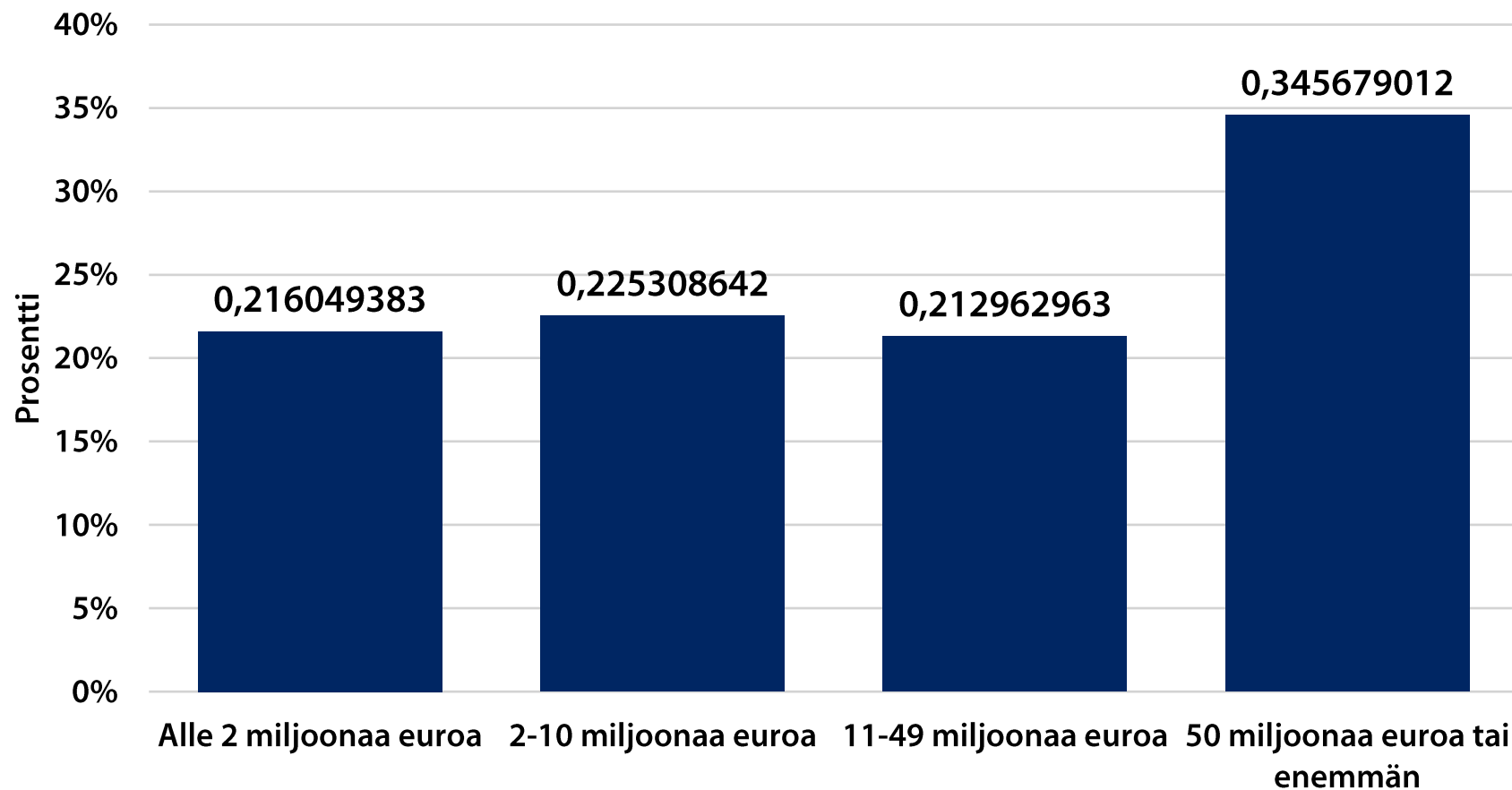
Yrityksen päätoimiala

Vastaajia 328
30.4.2020 klo 12
mennessä

Teollisuus	68,90 %
Tukku- ja vähittäiskauppa; moottoriajoneuvojen ja moottoripyörien korjaus	7,50 %
Muu palvelutoiminta	4,70 %
Ammatillinen, tieteellinen ja tekninen toiminta	3,70 %
Informaatio ja viestintä	2,80 %
Maatalous, metsätalous ja kalatalous	1,90 %
Rakentaminen	1,90 %
Kuljetus ja varastointi	1,60 %
Terveys- ja sosiaalipalvelut	1,20 %
Kaivostoiminta ja louhinta	0,90 %
Koulutus	0,90 %
Rahoitus- ja vakuutustoiminta	0,90 %
Sähkö-, kaasu- ja lämpöhuolto, jäähdytysliiketoiminta	0,90 %
Kansainvälisten organisaatioiden ja toimielinten toiminta	0,60 %
Vesihuolto, viemäri- ja jätevesihuolto, jätehuolto ja muu ympäristön puhtaanapito	0,60 %
Hallinto- ja tukipalvelutoiminta	0,30 %
Majoitus- ja ravitsemistoiminta	0,30 %
Taiteet, viihde ja virkistys	0,30 %
Julkinen hallinto ja maanpuolustus; pakollinen sosiaalivakuutus	0,00 %
Kiinteistöalan toiminta	0,00 %
Kotitalouksien toiminta työnantajina; kotitalouksien eriyttämätön toiminta tavaroiden ja palvelujen tuottamiseksi omaan käyttöön	0,00 %

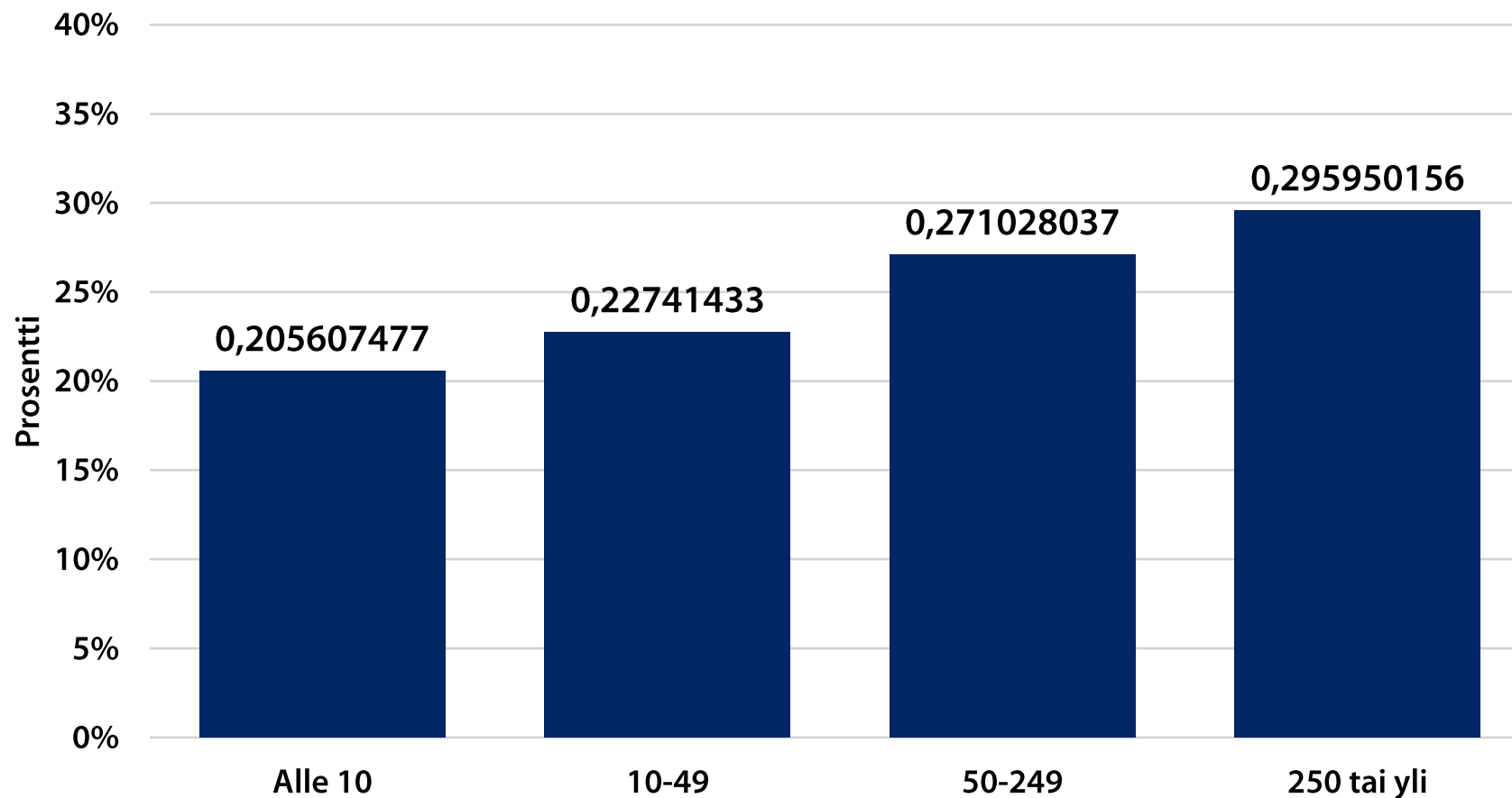
Vuosiliikevaihto

Vastaajia 328
30.4.2020 klo 12
mennessä



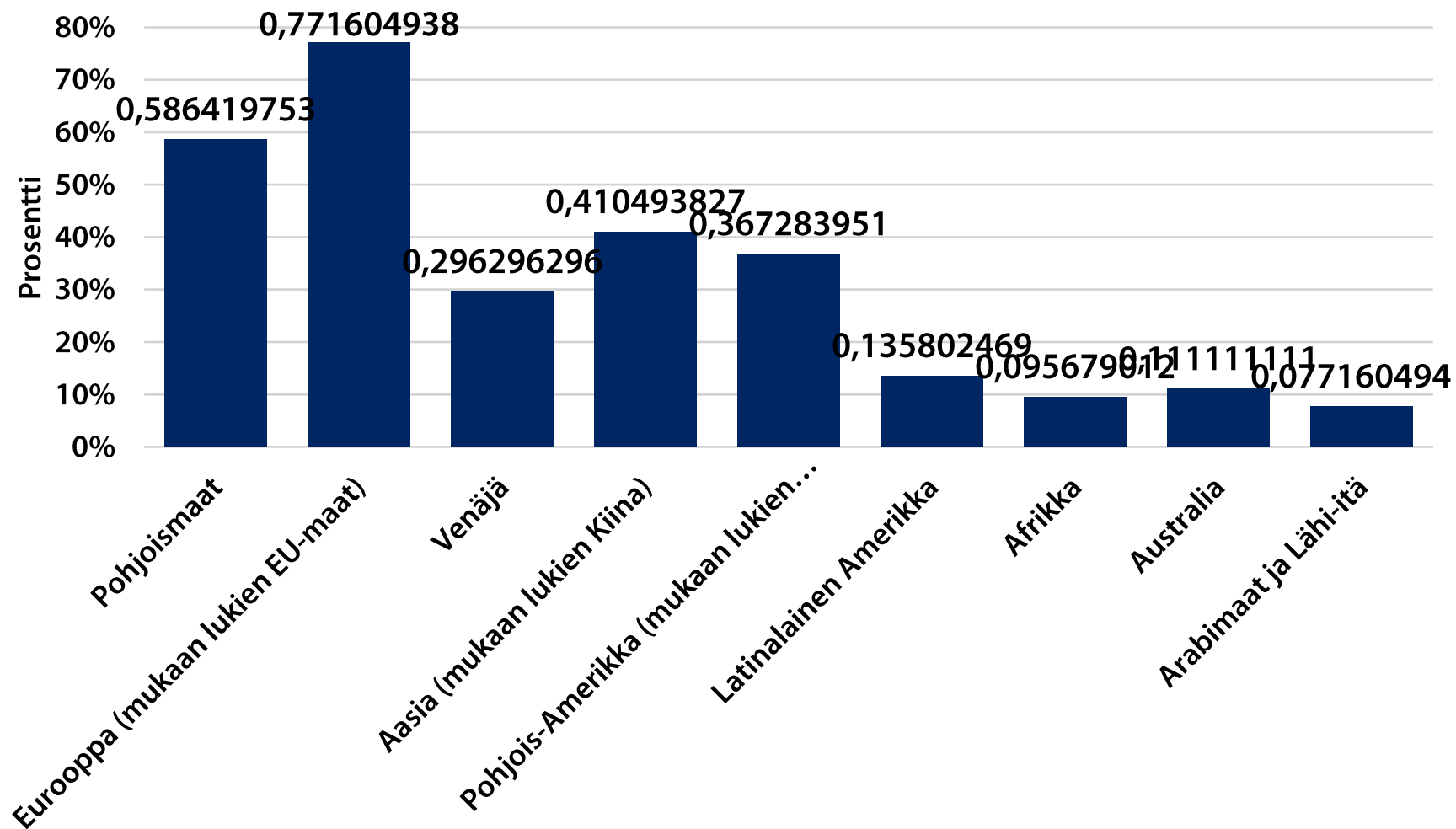
Henkilöstömäärä

Vastaajia 328
30.4.2020 klo 12
mennessä



Päämarkkina-alueet

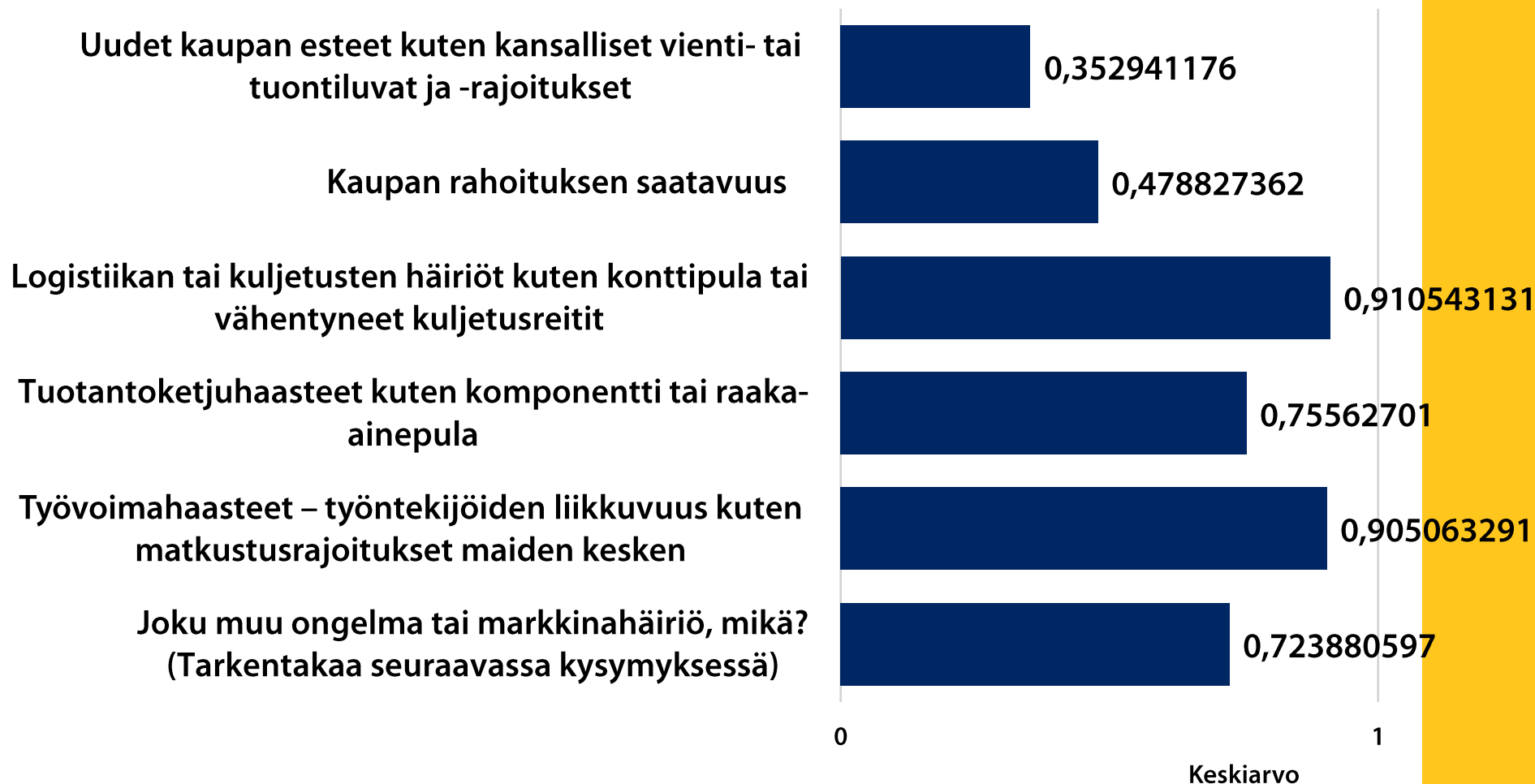
Vastaajia 328
30.4.2020 klo 12
mennessä



Markkinatilannetta koskevat kysymykset

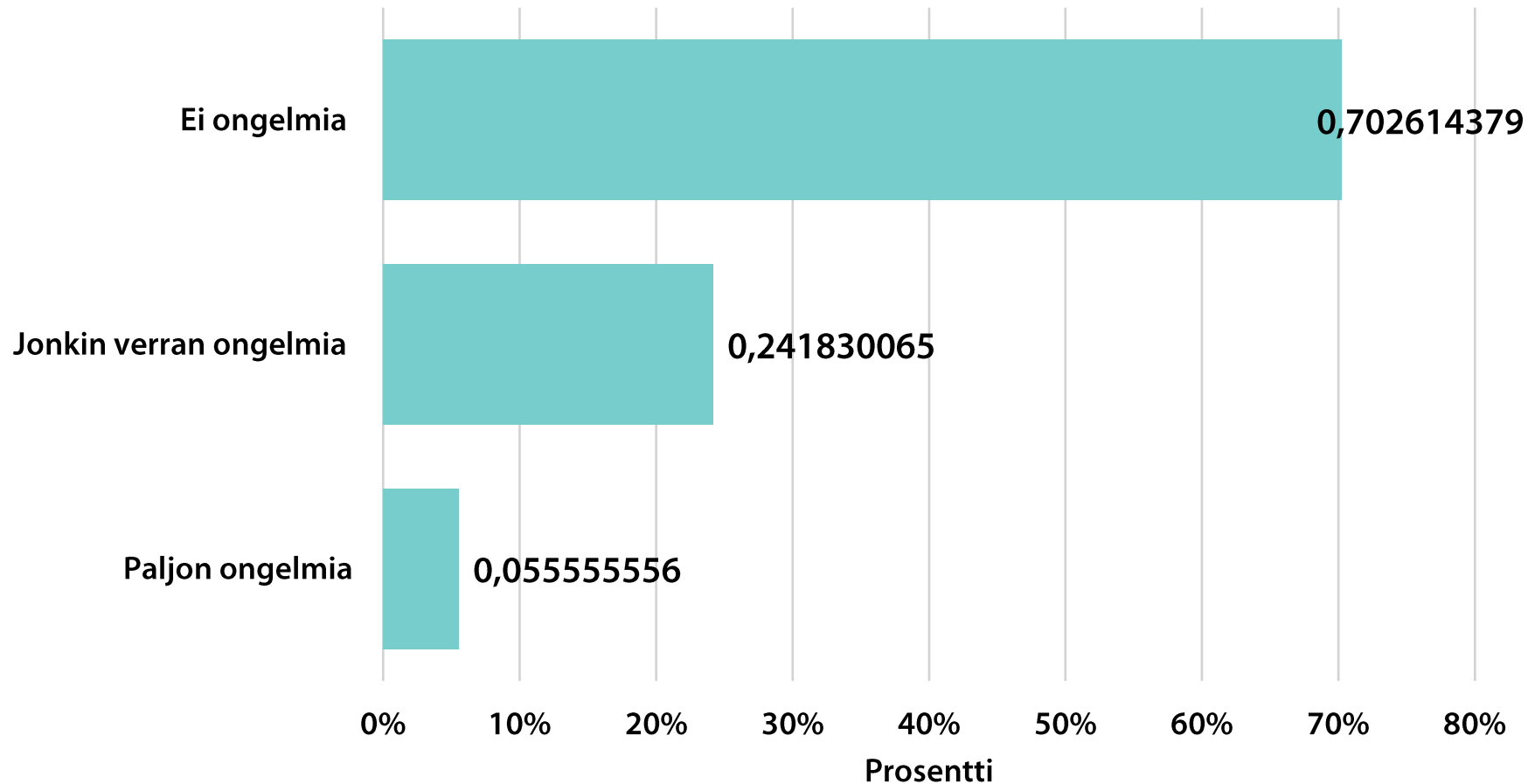
Mitkä ovat merkittävimmät toimialanne ja yrityksenne kokemat koronakriisin aiheuttamat vaikeudet kansainvälisessä kaupassa?

Vastaajia 328
30.4.2020 klo 12
mennessä



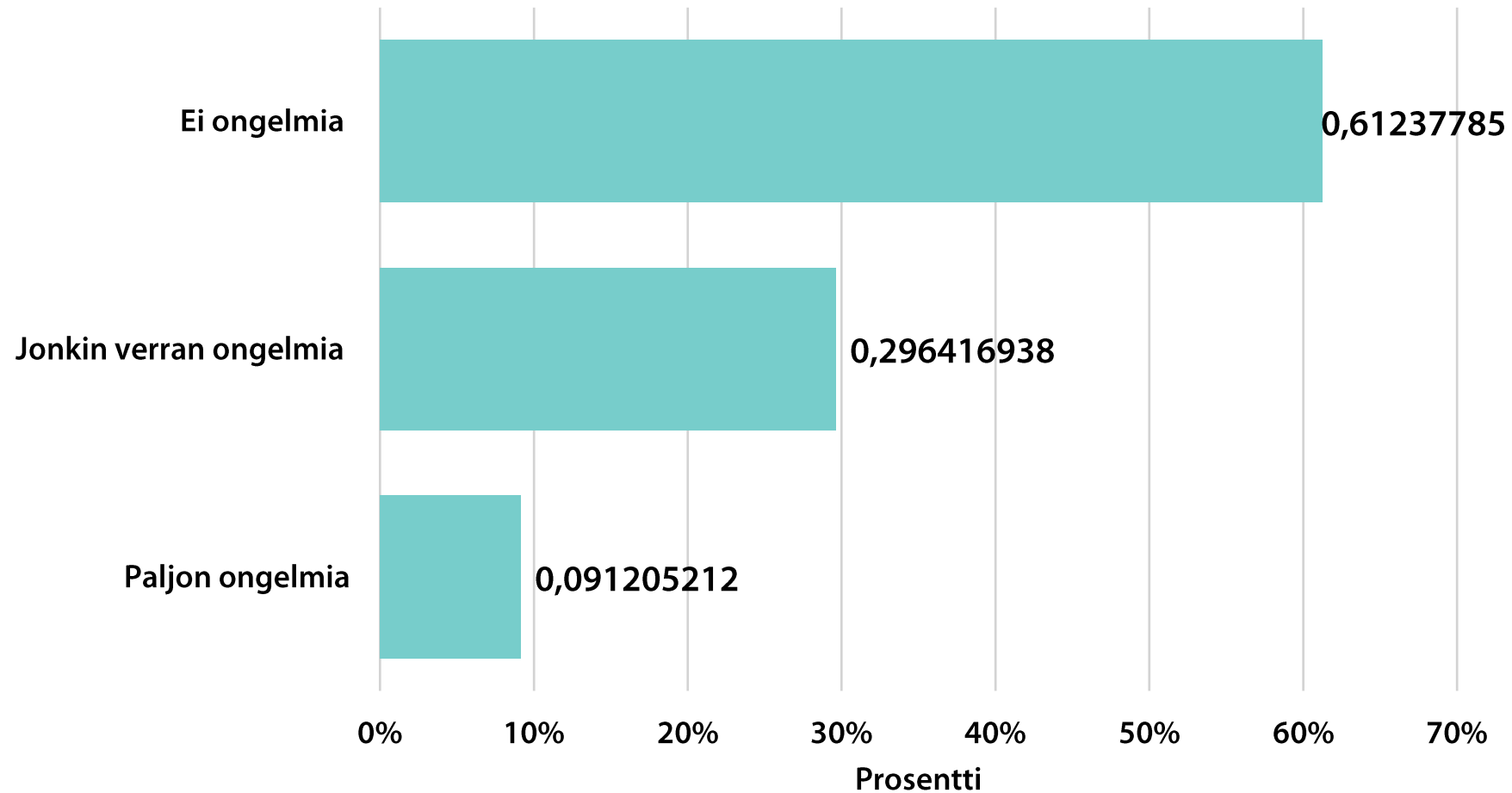
Uudet kaupan esteet kuten kansalliset vienti- tai tuontiluvat ja -rajoitukset

Vastaajia 328
30.4.2020 klo 12
mennessä



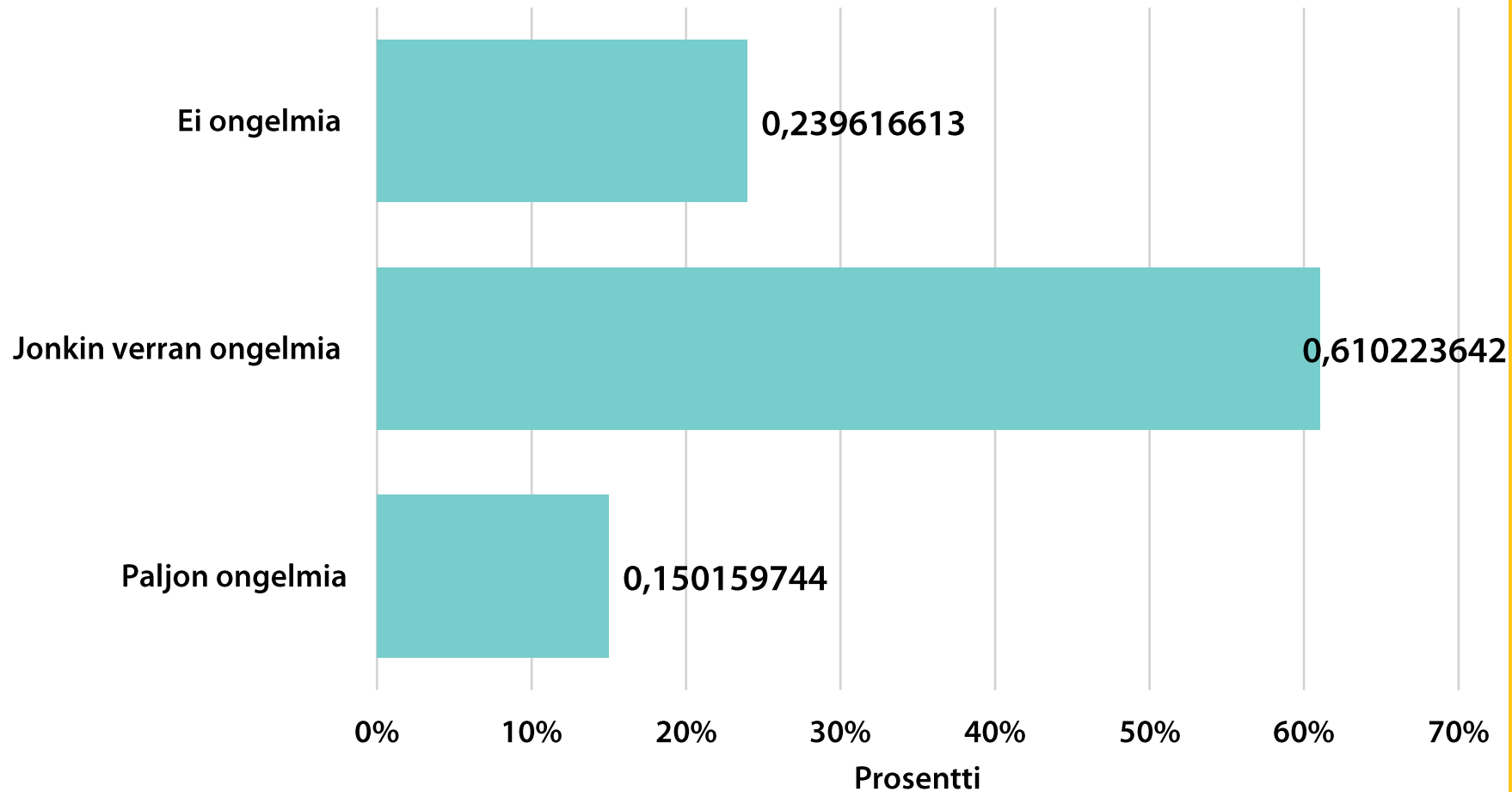
Kauppan rahoituksen saatavuus

Vastaajia 328
30.4.2020 klo 12
mennessä



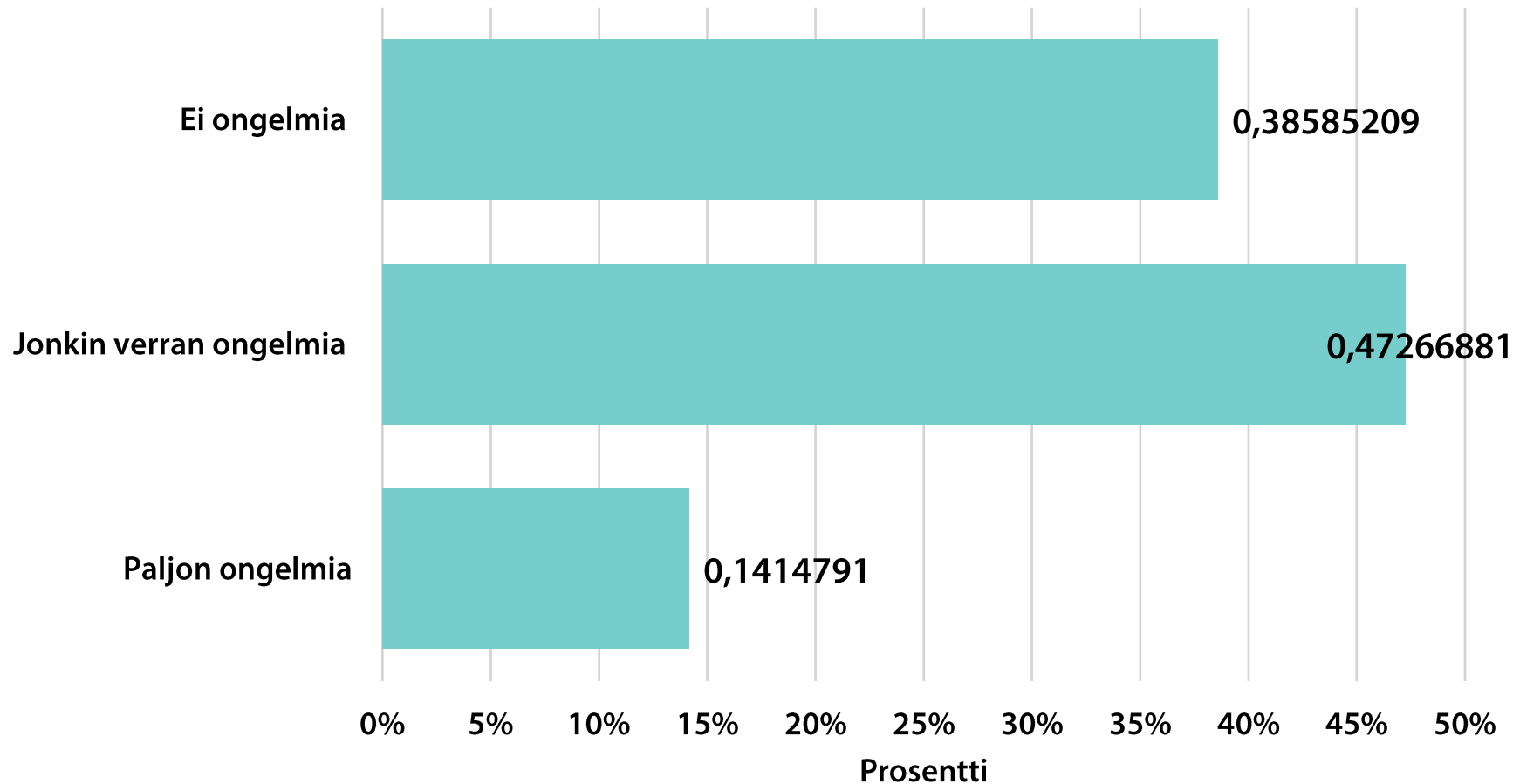
Logistiikan tai kuljetusten häiriöt kuten konttipula tai vähentyneet kuljetusreitit

Vastaajia 328
30.4.2020 klo 12
mennessä



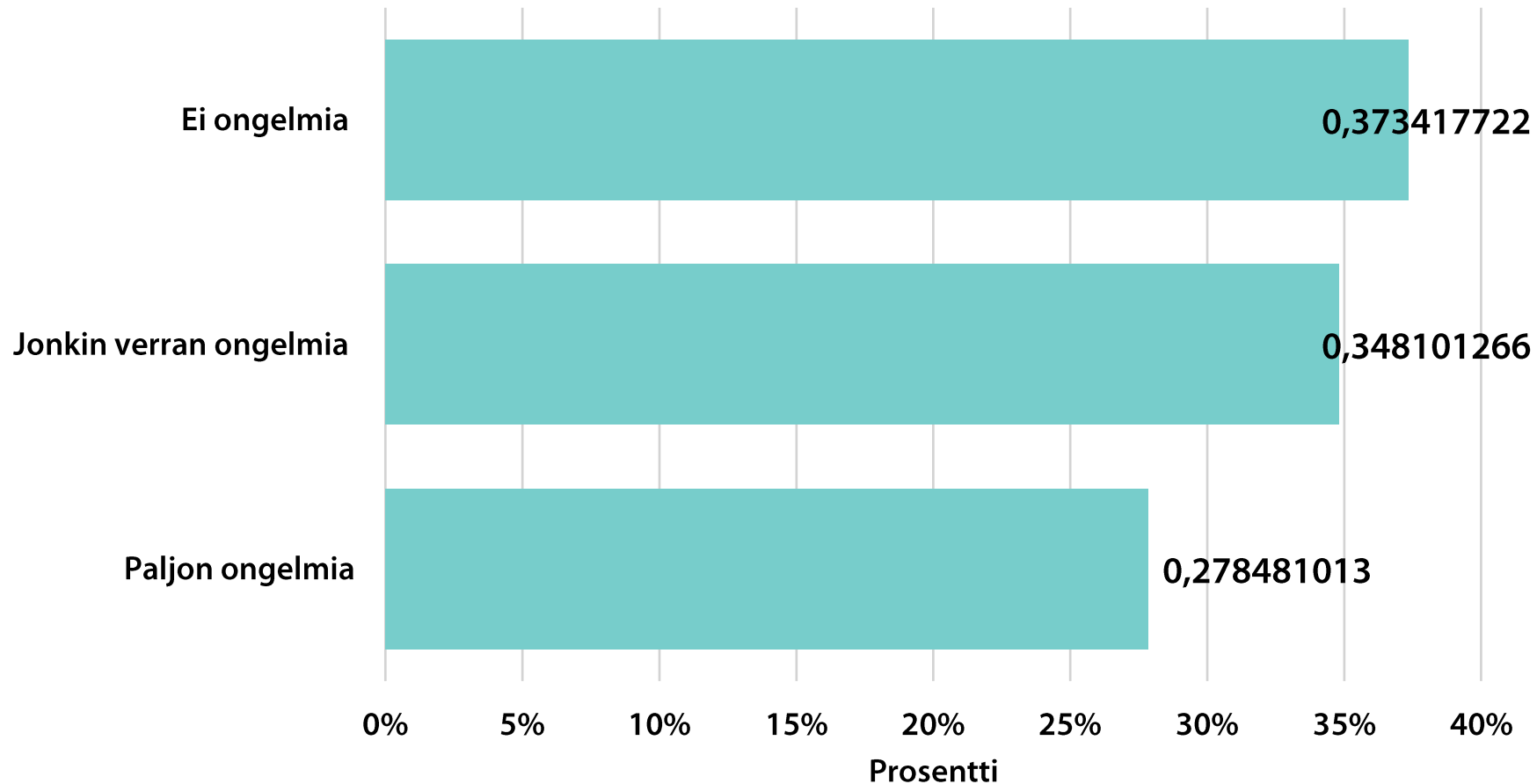
Tuotantoketjuhaasteet kuten komponentti tai raaka-ainepula

Vastaajia 328
30.4.2020 klo 12
mennessä



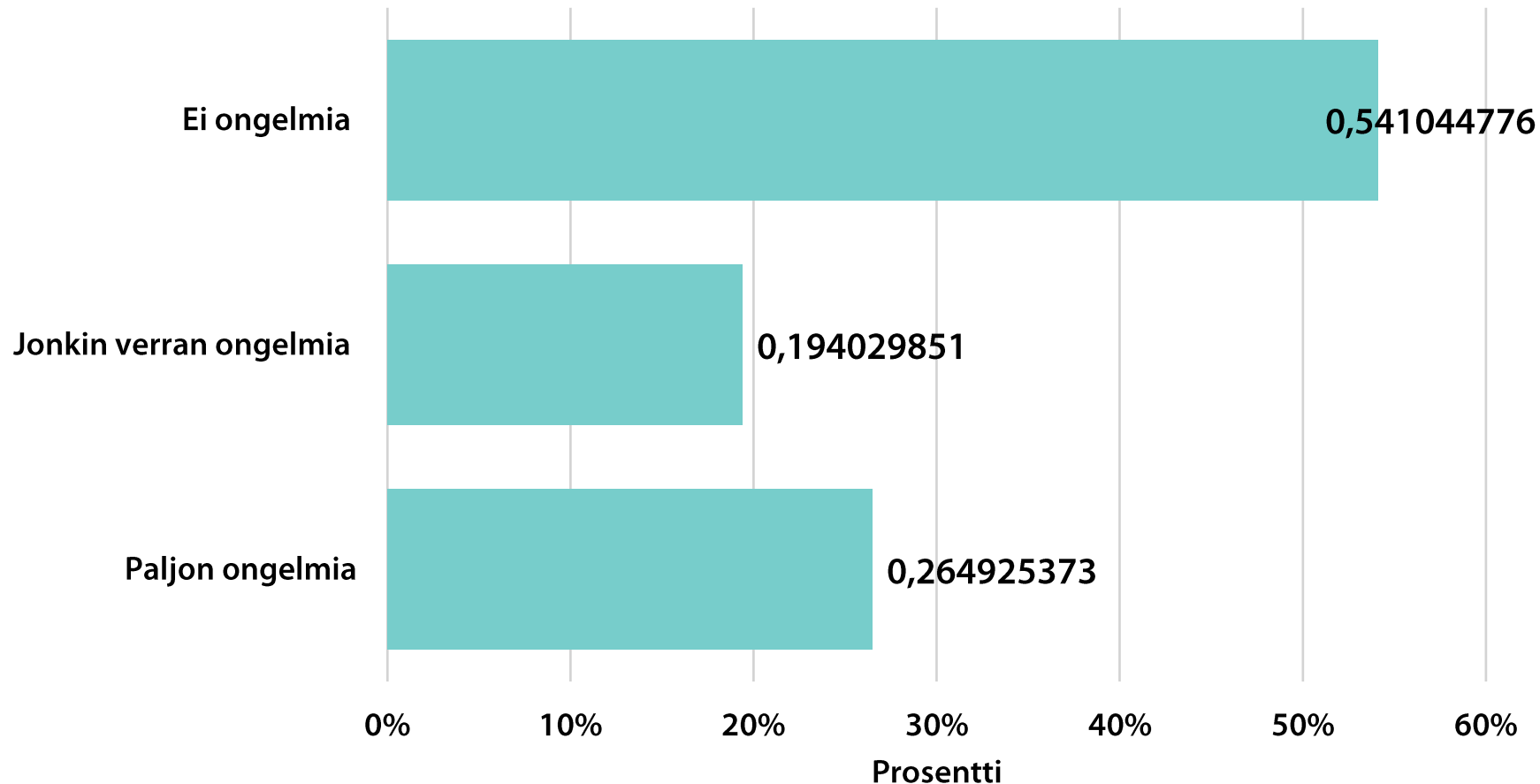
Työvoimahaasteet – työntekijöiden liikkuvuus kuten matkustusrajoitukset maiden kesken

Vastaajia 328
30.4.2020 klo 12
mennessä



Joku muu ongelma tai markkinahäiriö, mikä? (Tarkentakaa seuraavassa kysymyksessä)

Vastaajia 328
30.4.2020 klo 12
mennessä



Tarkentaisitteko vastaustanne edelliseen kysymykseen (Joku muu ongelma tai markkinahäiriö, mikä?):

- Messuja peruttu
- Matkustus ongelmat, ei saada asiakkaita Suomeen ja projektit ei etene matkustuskieltojen takia
- Rahoituksen hankkiminen vaikeutunut huomattavasti, ja pankit jossain määrin käyttävät tätä poikkeuksellista tilannetta hyväksi vaatimuksissaan.
- Kehittyviin maihin suuntautuneille projekteille on haastavaa löytää kaupallisia pankkeja mukaan (vaikka Finnvera on mukana hankkeissa).
- Markkinointi ja myyntitoimet ovat keskeytyneet täysin matkustuskieltojen takia. Tämä tulee näkymään syksyn ja ensivuoden tilauskannassa suurena romahduksena.
- Kysyntä joillakin businesssektoreilla heikentynyt.
- Covid 19 on pysäyttänyt koko urheiluvähittäiskaupan EU-alueella.
- Kysynnän väheneminen erityisesti öljyteollisuudessa.
- Valmistuksen aikaisen rahoituksen saaminen.
- Vientitoiminta pysähtynyt. Juomatoimiala. Kotimaahan ei voi myydä/markkinoida kun lainsäädäntö estää.
- Kysyntä vaikuttaisi laskevan
- Kuluttajien ostovoiman lasku, ravintoloiden ja kahviloiden sulkeminen.

Vastaajia 328
30.4.2020 klo 12
mennessä

Vientiyritysten kommentteja markkinatilanteesta

"Varastot täyttyvät, asiakkaat peruuttavat uusia tilaisuuksia, vaativat pitkiä 1-3 vuoden maksuaikoja tai jättävät jo toimitetut tilaukset maksamatta ilman syytä. Useissa maissa vientikauppa on pysähtynyt kokonaan, surkein markkinatilanne kahdeksaan vuoteen ja heikkenee koko ajan".

"Rahoituksen hankkiminen vaikeutunut huomattavasti, ja pankit jossain määrin käyttävät tätä poikkeuksellista tilannetta hyväksi vaatimuksissaan. Kehittyviin maihin suuntautuneille projekteille on haastavaa löytää kaupallisia pankkeja mukaan (vaikka Finnvera on mukana hankkeissa)."

Rahoituksen saaminen kestää liian kauan. Nyt pitäisi pystyä tekemään tuotantotilauksia syksyyn. Kassa kuivaa, kun liikevaihto on tyssännyt.

"Markkinointi ja myyntitoimet ovat keskeytyneet täysin matkustuskieltojen takia. Tämä tulee näkymään syksyn ja ensivuoden tilauskannassa suurena romahduksena."

"Kysynnän romahtaminen. Viennin osuus on ollut n. 90 % liikevaihdosta. Tuotteemme ovat investointitavaroita, joiden kysyntä elpyy vasta sitten kun asiakkaiden luottamus omaan talouteensa on palautunut ennalleen. Asiakasmaksujen viiveet, luottovakuutusten saannin tiukentuminen."

Vientiyritysten kommentteja markkinatilanteesta

"Vientikaupassa EU:n ulkopuolelle tarvitaan usein legalisoituja dokumentteja. Prosessi on nyt erittäin hidas ja Kauppakamari on ainoa, jonka leimat saa sujuvasti. Suomessa vanha maistraatti, nykyinen DVV palvelee vain heikosti saatavana olevalla ajanvarauksella ja UM postitse. Kun samaa hitautta on myös kohdemaissa, prosessi hidastuu kohtuuttomasti. Olisi kilpailuetu suomalaisille yrityksille, jos homma saataisiin täällä nopeaksi. Olen ollut nopeutusehdotusten muodossa yhteydessä viranomaisiin, mutta eipä ole asialle mitään tapahtunut. Yksi julkinen notaari ja legalisointikeskus, palvelupiste Helsingin päässä toimisi paremmin."

"Monen asiakkaamme tehtaat olivat suljettuina kansallisten koronarajoitusten johdosta. Onnistuimme kuitenkin neuvottelemaan tavaroiden vastaanoton, mutta luonnollisesti tämä johtaa varastojen täyttymiseen asiakkailla ja sitä kautta uudet toimitukset siirtyvät kunnes asiakas saa liiketoimintansa taas käyntiin. 95 % tuotannostamme menee vientiin, iso apu on ollut että pohjoismaat ovat olleet "auki" ja että meillä on asiakkaita ympäri maailman, tällöin on aina joku asiakas auki."

"Yritykseni on pörssiyhtiötä edustava agentuuriliike ja myyntialue Pohjois-Afrikka. Kaupankäynti on koronaviruksesta johtuen loppunut melkein kokonaan huhti-toukokuulle, kesäkuun tilanne vielä epäselvä, samoin tietysti Q3. Huonoin tilanne koko 8-vuotta kestäneen liiketoiminnan aikana."

Vientiyritysten kommentteja markkinatilanteesta

"Euron vahvuus suhteessa kruunuun on haaste. Kilpailukyky kilpailijoita vastaan heikentynyt. Markkinaosuuden puolustaminen on vaikeata. Vaikutus on pitkäkestoinen. Kun tilanne tasaantuu, on vaikea taas vakuuttaa asiakkaat muuttamaan hankintaosuuksiaan eri toimittajien välillä. Ehdottoman tärkeää pitää huoli teollisuuden kilpailukyvästä. vaikutuspiirissä olevat työvoimakulu sekä energia avainasemassa."

"Ostajamaissa, Euroopassa ja Pohjois-Afrikassa ostajat ovat nyt kovin passiivisia uusien kauppojen suhteen. Tämä pandemiaksi levinnyt COVID-19 koronakriisi vaikuttaa vientikaupassa kohdemaiden maahantuojien ostohalukkuuteen, ja meille vientiyrityksenä tämä on iso haaste. Kauppaa syntyi maaliskuussa ja huhtikuussa jo huonommin ja myös uutta kauppaa syntyy touko- ja kesäkuussa hyvin vähän."

"Työntekijöiden liikkuvuus: Tärkeimmät markkinointitapahtumat kuten kansainväliset messut ja kongressit jäävät pois. Muuta: yleinen varovaisuus, vaikka alamme on sairaaladiagnostiikka."

"Koronakriisi: toimitukset jäissä, liikkuminen kielletty, maksuehdot kiristetty."

"Metsäteollisuuden raaka-ainepohja mukautuu, sahatavaran vienti, tukkipuun ja kuitupuun hakkuut. Tasapaino on vaikea säilyttää, jos sahatavara ei mene kaupaksi. Paperimarkkina on heikentynyt."

"Kansainvälisiä tarjouspyyntöjä on peruutettu."

Vientiyritysten kommentteja markkinatilanteesta

"Lähes kaikki liiketoimintayksiköt laskevat, ja ne asiakkaat jotka toimivat, saavat esimerkiksi pienempiä limiittejä - olemme kiristäneet linjaa. Kysyntä on vaikeasti ennustettavissa, hiljentyminen tulee vastaan. Julkisen tukirahoituksen puute."

"Markkinan epävarma tilanne ja erityisesti toisen markkina-alueen markkinatilanteen ennakoimisen vaikeus - meidän tapauksessa esim. USA. Kaikki näkevät, että USA:n koronatilanteen hoidon katastrofaaliset virheet, viiveet ja puutteet tulevat realisoitumaan rajusti. Jos jätetään inhimilliset seikat huomioimatta, pelkästään työttömyystilastoja katsomalla näkee, että vaikutukset yritysten investointeihin tulevat olemaan merkittäviä mikä väistämättä tulee vaikuttamaan kansainväliseen kysyntään viiveellä. Juuri tästä syystä ennakoiminen on vaikeaa; mitä tulee tapahtumaan, kuinka voimakas vaikutus on ja koska se tulee näkymään. Ja mikä vaikutus tällä kaikella tulee olemaan esim. euro-USD -kurssiin ... Mikä tulee olemaan vaikutus oman markkinan suosimiseen, tuleeko lisää tullirajoituksia?"

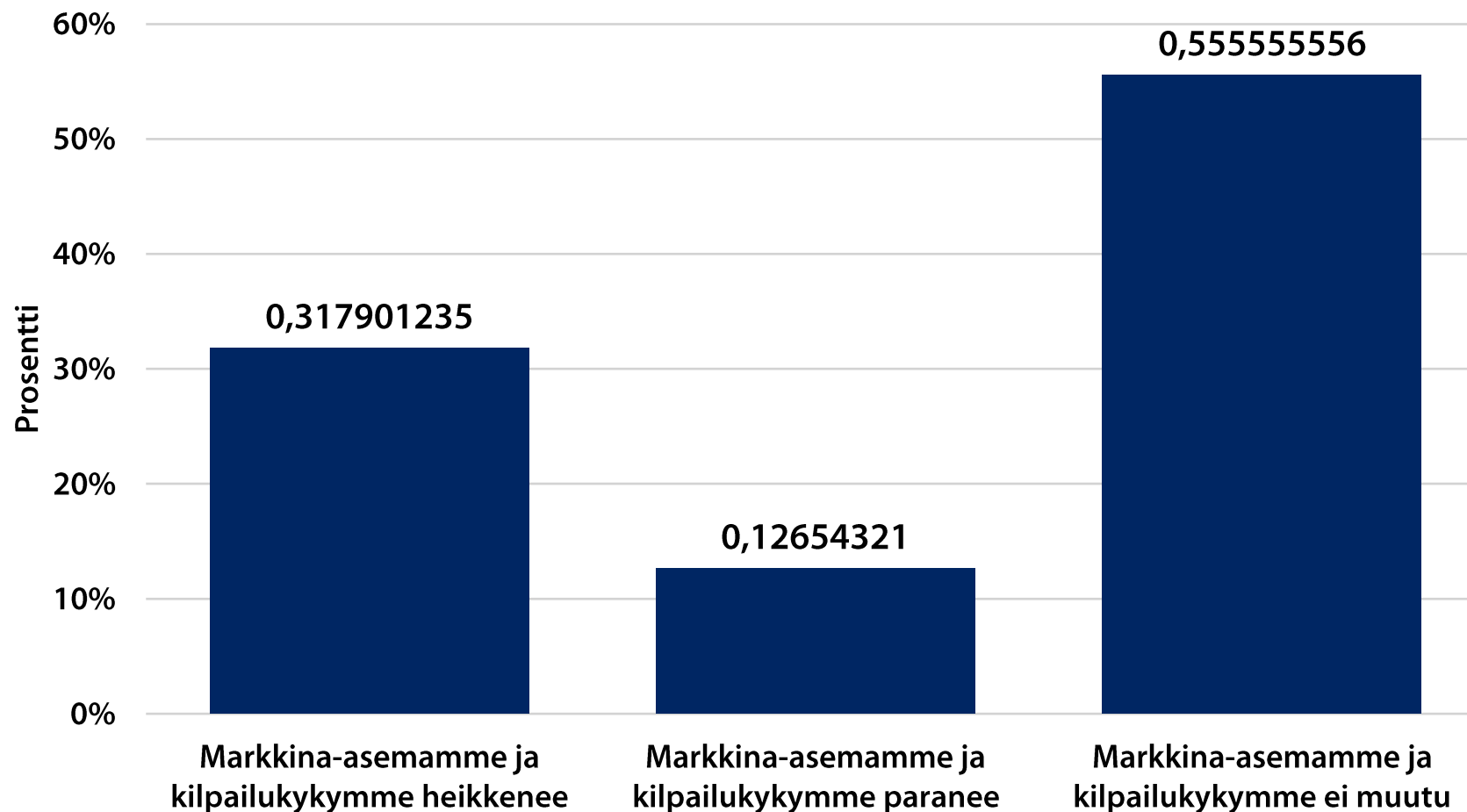
"Protektionismin odotettava lisääntyminen USA:n markkinoilla."

"Kysynnän nopea laskeminen päätöksenteon hidastuessa."

"Eksperttien matkustuskielto tuotannon tarkastuksiin Venäjältä Suomeen - sarjatuotesertifikaattien saanti on vaikeutunut."

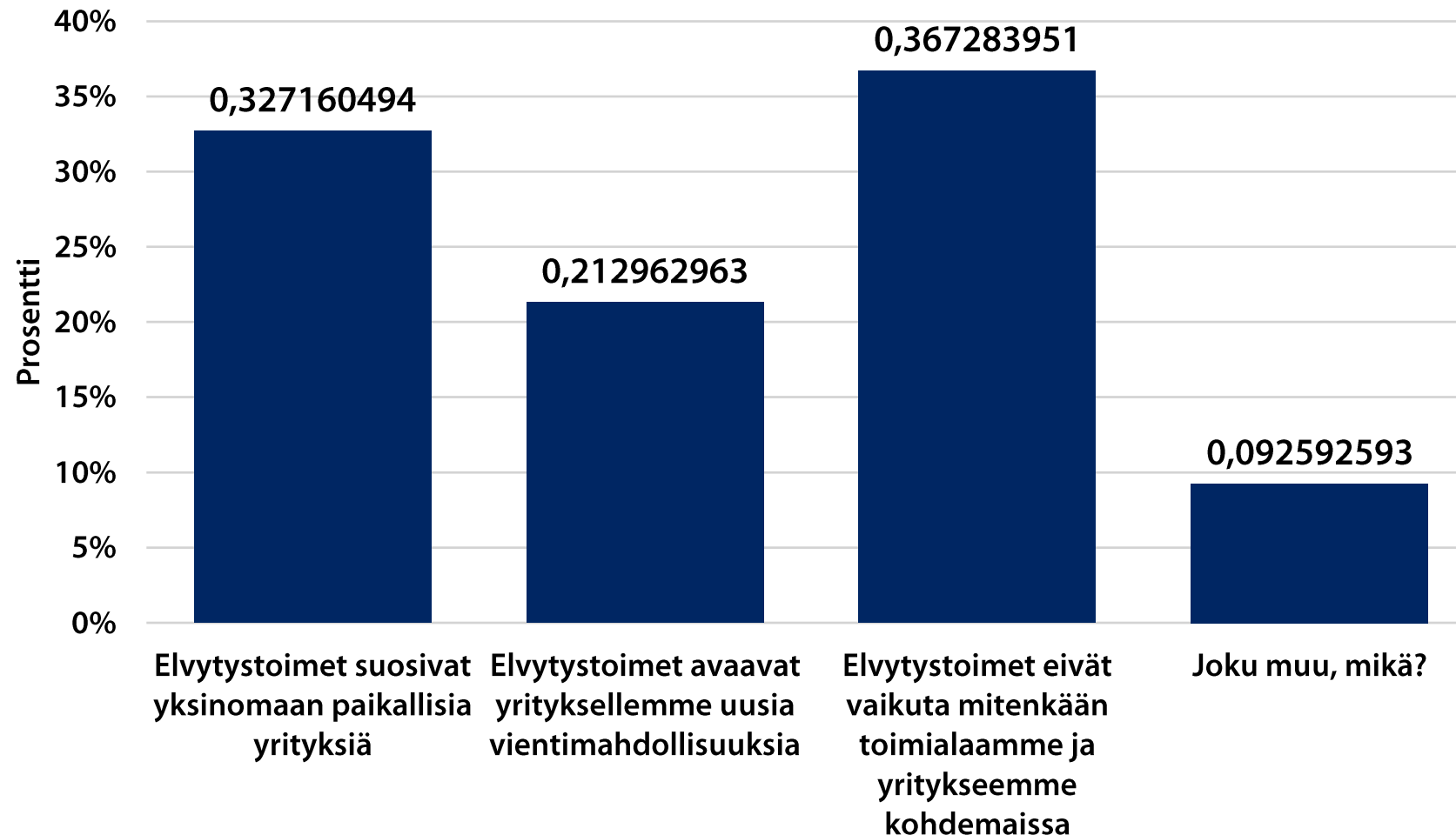
Millä tavoin uskotte koronakriisin ja kunkin maan omien talouden ja yritysten tukitoimien vaikuttavan yrityksenne kilpailukykyyn keskeisillä kohdemarkkinoilla?

Vastaajia 328
30.4.2020 klo 12
mennessä



Mitä vaikutuksia uskotte eri maiden massiivisilla talouden tukitoimilla ja kansallisilla elvytyspaketeilla olevan toimialallanne ja yrityksenne markkinamahdollisuuksiin ja kysynnän kasvuun?

Vastaajia 328
30.4.2020 klo 12
mennessä



Mitä käytännön toimia kaipaatte Suomen valtiolta tai Euroopan unionilta toimialanne tai yrityksenne käytännön markkinahaasteiden, kilpailukyvyn ja viennin turvaamiseksi jatkossa?

- Logistiikkareittien pitää pysyä auki, konttikapasiteettia tulee varmentaa
- Suoraa tukea kiinteiden kulujen kattamiseen.
- Työnantajamaksuihin helpotuksia.
- Panostuksia tavaran vapaan liikkumisen jatkumiseen ja entistenkin esteiden raivaamiseen.
- Liikevaihtoveron ja työntekijämaksujen perinnän lopettaminen määräajaksi.
- Mahdollisimman nopea paluu normaaliin!
- Yhteiseurooppalaisia sääntöjä, joiden perusteella työperäinen liikkuminen on mahdollista ilman esim. karanteeneja.
- Rajoitusten purkua
- Huolehtia siitä että kuljetukset toimivat koska olemme täysin riippuvaisia raaka-aine tuonnista ja valmistavaran viennistä.
- Tukitoimia olisi syytä kohdistaa niihin yrityksiin, joiden kassavirta tyrehtyi todistettavasti kriisin vuoksi. Olisi mielenkiintoista verrata koronakriisin ja talven lakkojen vaikutusta kansantalouteen.
- "Pysyvämpää joustoatyömarkkinaa, jotta rohkeus palkata työntekijöitä kysynnän vaihteluiden mukaan syntyy. Suomen tukitoimet vaikka ovat olleet nopeita, ovat varsin epämääräisiä verrattuna vastaaviin esim Saksassa, Norjassa tai Tanskassa."

Vientiyritysten toiveita Suomen hallitukselle ja EU:lle jatkotoimista

"Olisi ehdottoman tärkeää, että valtio lähtisi jälleenvakuuttamaan luottovakuutuksia viennin saatavien turvaamiseksi Saksan, Hollannin ja Ranskan mallin mukaisesti. Finnvera joutuu nykyisten valtuuksiensa pohjalta tekemään päätöksensä itse ja se tekee koko konseptin mahdottomaksi. Lisäksi 80% kate ei ole riittävä käyttöpääomatarpeitakaan ajatellen."

"Business Finland tekee, arvostelumylläkästä huolimatta, ihan hyvää työtä. Tuki vaan pitäisi suhteuttaa jotenkin paremmin: nyt 10 ja 200 hengen yritykset saavat ihan samankokoisia tukia hankkeisiinsa - vaikka jälkimmäiselle 100k on aika pieni raha. Samoin se, että kriisirahoitus lasketaan de minimis -tukiin, vie pelitilaa ns. normaalilta kehittämiseltä jatkossa."

"Hinta kilpailukyvyssä olemme varsinkin Suomessa hankalassa tilanteessa verrattuna eurooppalaisiin kilpailijoihin. Ja nyt tämä korostuu vielä enemmän, kun emme saa työntekijöitä liikkumaan maiden välillä jouhevasti."

"Tärkeätä nyt käyttöpääomarahoituksen varmistaminen sillä asiakkaiden rahoitustilanteen heikkeneminen lisää luottotappioriskejä. Tarvitaan nopeita toimia luottotappioriskien vakuuttamiseksi erityisesti vientimarkkinoilla. Finnvera uhkaa ruuhkautua, olisiko valtio Saksan tavoin jälleenvakuuttamassa?"

Vientiyritysten toiveita Suomen hallitukselle ja EU:lle jatkotoimista

”Olemme täysin oman liikevaihtomme varassa, eli jos kilpailijoitamme tuetaan oman valtion toimesta (olemme ainut alan yritys Suomessa), olemme epäreilussa kilpailutilanteessa, jossa kilpailijamme pystyvät mahdollisesti viemään markkinaosuuksia polkemalla hintoja. Suomessa jaettava tuki Business Finlandin kautta edellyttää kehitystoimenpiteitä liiketoiminnan muuttamiseksi koronan takia, mikä vie aikaa ja resursseja tilanteessa, missä perusliiketoiminnan pyörittäminen on merkittävästi työläämpää kuin normaalisti.”

”Käymme investointituotekauppaa ja joudumme käyttämään harkintaa, millaisilla maksuehdoilla pystymme käymään kauppaa kansainvälisten asiakkaiden kanssa, jotta oma käyttöpääoma riittää. Jokin valtiollinen toimiva luottovakuutus tai kv. factoring -mekanismi (HUOM: kaupalliset luottovakuutusyhtiöt eivät ota uusia asiakkaita nyt!) löydyttävä että voimme ottaa kauppaa sisään. Nytkin tulossa olisi usean miljoonan tilaus, mutta emmimme voimmeko ottaa sitä sisään maksuehdoilla, jotka tarjolla tilanteessa, jossa on iso riski, että ulkona olevien laskujen tulovirta venyy siksi että asiakkaat sopimusehtojen vastaisesti optimoivat omaa kassavirtaansa.”

”Tavaroiden ja ihmisten kansainvälisen liikkuvuuden mahdollistaminen heti kun se on pandemian kannalta mahdollista.”

”ALV-maksujen palautus korona-ajalta. Ei lainana vaan vastikkeeton palautus.”

Vientiyritysten toiveita Suomen hallitukselle ja EU:lle jatkotoimista

"Yhtenäiset sertifikaatit!!!! CE/CSA/UL/CCC/GOST joka maanosalle eri sertifikaatti, ja jokaisen hankinta maksaa karkeasti 100.000 euroa, joka on pienelle yritykselle liikaa. Nyt pitäisi ottaa järki käteen ja sallia tuotteiden vienti, jos ja kuten esim. Meillä on sekä CE että CSA/UL, että pääsisimme helpotetusti, nopeammin ja halvemmalla myös muille markkinoille. Täysin käsittämättömiä viennin esteitä, joilla vain konsultti rikastuu."

"Regulatory-puolella EU:n kautta painetta koko unionin voimalla, erityisesti Kiina, Venäjä, Brasilia ongelmallisia. Erilaisen sääntelyn pitämistä mahdollisimman kohtuullisena ja välttämättömmimmässä minimissä EU:ssa, koska olemme jäämässä monessa mielessä jälkeen USA:aan ja Kiinaan verrattuna. Yleisesti ottaen sääntely, vaikka tuiki tarpeellista ja suojaa kansalaisia, ei lisää kilpailukykyä ja EU:ssa mennyt osin liian pitkälle. Sääntelystä ja byrokratiasta muodostumassa ihan oma itseään ruokkiva toimialansa ja pitäisi olla insentiivit pikemminkin pitää sitä rajallisena ja tiukasti perusteltuna eikä itsetarkoituksena."

"Enemmän EU - tason toimintaa, tukea ja yhteistä eurooppalaista edunvalvontaa EU:n ulkopuolisiin markkinoihin päin. Kauppasopimuksia esim. Etelä-Amerikan maissa, joilla saadaan maahantuontiveroja ja -maksuja alas kilpailukyvyn parantamiseksi noissa maissa. Vapaakauppasopimusten toteuttaminen erityisesti Amerikan, Latinalaisen Amerikan ja Aasian maiden kanssa ovat erittäin toivottavia."

Tärkeintä olisi huolehtia siitä, että olemme ainakin kilpailullisesti samassa asemassa kaikkien EU-maiden kanssa. On vaikea hyväksyä, että kansalliset, lähinnä poliittiset päätökset, määräävät kilpailuasemamme ja näin ollen saatamme olla takamatkalla mm. muissa EU-maissa oleviin kilpailijoihin"

Koronan jälkeiseen aikaan tarvitaan ministereiden apua vienninedistämisessä. Suurlähettiläät ja lähetystöt on valjastettava edistämään myyntiä sekä avaamaan ovia vielä tehokkaammin nähden."

